

## Salesmanager (w/m/d) im Außendienst für Medizinprodukte

Wir die CINOGY System GmbH mit Sitz in Duderstadt sind Innovationsführer im Bereich der kalten Plasma-Technologie. Als federführendes Unternehmen entwickeln und produzieren wir zusammen mit universitären, institutionellen und industriellen Kooperationspartnern Plasma-Geräte und stellen diese für den klinischen Einsatz bereit. Als Unternehmen sehen wir einer dynamisch wachsenden Geschäftsentwicklung entgegen.

Zum weiteren Aufbau unseres Vertriebs-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt tatkräftige Unterstützung durch **eine/n leidenschaftliche/n Salesmanager/in im Raum Hamburg, Hannover, Göttingen.**

### Deine Aufgaben:

- Du betreust und übernimmst Bestandskunden in deinem Gebiet
- Du begeisterst Interessenten von unserer innovativen Technologie und gewinnst sie als neue Kunden
- Du erarbeitest gerne neue Vertriebsansätze
- Du präsentierst unsere Produkte bei Schulungen, in Workshops und auf Messen
- Du setzt unsere Vertriebsstrategie und -ziele erfolgreich um
- Du agierst auf Augenhöhe mit Entscheidern unterschiedlicher Bereiche, egal ob in einer Arztpraxis oder einer Klinik

### **Deine Qualifikation:**

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder medizinische Ausbildung/Studium mit mehrjähriger Vertriebserfahrung, im Bereich von Medizinprodukten
- Du hast Interesse an neuen und innovativen Technologien und Produkten
- Du verfügst über ein hohes Maß an Flexibilität und Selbstmotivation sowie Durchhaltevermögen in schwierigen Zeiten
- Du hast Freude an der Kundengewinnung und -betreuung
- Du besitzt Verhandlungsgeschick, Überzeugungskraft und begeisterte Kommunikation
- Du überzeugst uns durch einen strukturierten Arbeitsstil, bist kommunikativ, zuverlässig und ergebnisorientiert
- Du hast sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

### **Dich erwartet:**

- Ein Gebiet in Wohnortnähe mit einem flexiblen Arbeitsumfeld mit Freiraum für selbstständiges Arbeiten
- Teilnahme an Meetings in Duderstadt bzw. Präsenztage am Hauptsitz
- Eine zukunftsweisende Technologie
- Persönliche und fachliche Weiterbildung
- Flache Hierarchien und ein familiäres Arbeitsumfeld
- Eine faire und attraktive Vergütung
- Ein Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung sowie ein Firmenhandy und Laptop
- Eine betriebliche Altersversorgung

### **Haben wir Dein Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Deine qualifizierte und aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit) via E-Mail an **bewerbung@plasmaderm.de** Bei Fragen zum beschriebenen Stellenangebot steht dir Dr. Benedikt Busse, gerne unter der oben genannten E-Mail-Adresse oder unter der Telefonnummer 05527/74697-0 zur Verfügung.

Besuche uns auch auf **www.plasmaderm.de** und lerne uns besser kennen.